

Gute Gründe für den Einsatz von SAP® Business One in Tochtergesellschaften

Wie Sie mit einer übergreifenden Strategie den Wert Ihrer Technologieinvestitionen steigern



Wachstumsorientierte, expandierende Unternehmen haben besondere Anforderungen an ihre Software. Einerseits muss sie die Anforderungen der Unternehmenszentrale nach Standardisierung und Kontrolle erfüllen. Andererseits soll sie den dezentralen Geschäftseinheiten (zum Beispiel Tochtergesellschaften, Geschäftsbereichen, Lieferanten und Partnern) die Autonomie und Flexibilität gewähren, die für ein erfolgreiches Geschäft erforderlich sind. Mit SAP® Business One meistern Sie diesen Spagat. Mit unserer Software integrieren Sie die Geschäftsprozesse von Tochtergesellschaften und Zentrale – **schnell und kostengünstig**. Dabei schaffen Sie Konsistenz und Transparenz für die Zentrale, während in dezentralen Niederlassungen ausreichend Spielraum bewahrt wird, um schnell und flexibel auf neue Marktchancen zu reagieren.

DIE RICHTIGE BALANCE FINDEN

Anforderungen an Unternehmenssoftware sind vielschichtig und häufig auch widersprüchlich. Beispielsweise fordern Unternehmenszentralen eine Software, die für Einheitlichkeit, effiziente Geschäftsprozesse, die Einhaltung aller Vorschriften und Transparenz sorgt. Diese Anforderungen werden mit einer normierenden und vorlagenbasierten ERP-Software erfüllt.

Tochtergesellschaften dagegen wollen eine möglichst flexible Software, mit der sie optimal ihre individuellen, strategischen Ziele erreichen: mehr Wachstum erzielen, neue Märkte erschließen oder durch globale Beschaffung und Fertigung die Kosten senken. Sie benötigen viel Flexibilität, müssen aber auch in übergeordnete Unternehmensstrukturen integriert werden. In diesem Fall ist eine Mehrebenenstrategie für ERP sinnvoll. Ein solches Modell schützt die bereits getätigten ERP-Investitionen in der Muttergesellschaft und gibt den Tochterunternehmen mit einer kleineren und flexiblen Unternehmenssoftware Spielraum für eigenständiges Handeln.

Die Software der ersten Ebene, zum Beispiel SAP ERP, wird an den größeren Standorten eingesetzt, während an den kleineren Standorten die Software der zweiten Ebene genutzt wird, zum Beispiel SAP Business One. Beide Softwarelösungen werden zu einem koordinierten System für Prozesse, Anwendungen und Daten verknüpft.

Verknüpfen Sie Ihre Unternehmensbereiche zu einer Einheit

WARUM SICH UNTERNEHMEN FÜR SAP BUSINESS ONE ENTSCHEIDEN

SAP Business One ist eine kostengünstige Softwarelösung, mit der Sie Ihre Geschäftstätigkeit koordinieren, die Transparenz im Unternehmen steigern, fundiert entscheiden und Ihre weltweiten IT-Investitionen im Griff behalten. Zehntausende kleine und mittelständische Unternehmen weltweit bauen auf diese Software, die in über 1.500 Tochtergesellschaften im Einsatz ist. Lesen Sie, warum sich unsere Kunden für SAP Business One entscheiden.

Integration und Standardisierung von Prozessen und Daten

SAP Business One ist eine umfassende, vollständig in führende ERP-Anwendungen integrierbare Lösung. Sie zentralisiert und integriert alle wichtigen Geschäftsfunktionen in einer gemeinsamen Softwareinfrastruktur. Isolierte Prozesse, mehrfach vorhandene dezentrale Kalkulationstabellen und Datenbanken sind damit Vergangenheit. Sie erhalten einen besseren Überblick, mehr Kontrolle und führen Ihr gesamtes Unternehmen effizienter.

Schnelle Amortisation

Im Rahmen einer Mehrebenenstrategie gewährleistet SAP Business One kostengünstige IT-Investitionen. Die Software ist preislich für kleine und mittelständische Unternehmen optimiert und wird auch als On-Demand-Version angeboten, bei der Vorabinvestitionen in IT-Infrastruktur und Software entfallen.

Netzweite Integration von Anwendungen

Sie können SAP Business One problemlos mit anderen Anwendungen im Netzwerk Ihres Unternehmens verknüpfen. Ein zuverlässiges Integrations-Framework vereinfacht die Einbindung externer Softwaresysteme, die Sie für spezielle Aufgaben nutzen, zum Beispiel für Online-Ticketing, Bestellungen oder Event-Anmeldungen. Mit mehreren vor-konfigurierten Integrationspaketen verbinden Sie SAP Business One schnell und kosteneffizient mit den anderen Anwendungen in Ihrem Unternehmen. Auch unternehmensübergreifende Transaktionen werden mit Funktionen zur Synchronisierung von Daten und zur vereinfachten Konsolidierung der Finanzdaten unterstützt.

BAUSTEINE EINER MEHREBENENSTRATEGIE FÜR UNTERNEHMENSSOFTWARE

Mit unseren erstklassigen Anwendungen fällt es Ihnen leicht, auch die vielfältigsten Anforderungen Ihres gesamten Unternehmens zu erfüllen. Wählen Sie für die Funktionen Ihrer Zentralbereiche unsere Unternehmenssoftware SAP ERP. Auf diese Lösung vertrauen anspruchsvolle mittelständische und große Unternehmen aller Branchen weltweit. Sie ist die Basis der SAP Business Suite und lässt sich durch weitere SAP-Business-Suite-Anwendungen ergänzen, mit denen Sie Ihre Geschäftsprozesse noch effizienter gestalten.

Für Ihre Tochtergesellschaften ist unsere kostengünstige Komplettlösung SAP Business One die richtige Wahl. Sie erfüllt alle wesentlichen Softwareanforderungen und ist mit anderen Anwendungen im gesamten Unternehmen einfach integrierbar. Alle wichtigen Geschäftsfunktionen, zum Beispiel Finanz- und Rechnungswesen, Customer Relationship Management, Vertrieb, Service, Lagerverwaltung und Betriebsabläufe profitieren von dieser Lösung. Bereitgestellt wird SAP Business One auf einer mehrsprachigen, flexiblen und weltweit verfügbaren Plattform. Den Vor-Ort-Support leisten qualifizierte Systemhäuser. Sie können zwischen einer On-Premise- oder einer On-Demand-Bereitstellung wählen und schnell mit einer Basisimplementierung für wenige Benutzer starten.

„Sie können per Knopfdruck benötigte Informationen abrufen, verstehen die Zusammenhänge besser und sind flexibel einsetzbar.“

Maik Langenberg, Geschäftsführer Tennis-Point GmbH



„Wir brauchen ein System, das gemeinsam mit uns wächst und auch international mithält. Dafür ist SAP Business One die beste Lösung.“

Frank Meier, Geschäftsführer, hhp AG

Mehr Geschäftstransparenz

Mit SAP Business One erhalten Sie einen besseren Überblick über Ihre finanzielle Situation. Sie greifen in Echtzeit auf geschäftskritische Unternehmensdaten zu und analysieren sie mit der voll integrierten Berichtssoftware SAP Crystal Reports®. Sie erstellen aussagekräftige und optisch ansprechende Berichte, die Einblick in alle Bereiche Ihres Unternehmens gewähren. Ihre Führungskräfte sehen genau, wie sich Umsätze, Kosten und Cashflow entwickeln und können so die Geschäftsentwicklung richtig bewerten und schnell und fundiert entscheiden. Diese Beweglichkeit sichert Ihre Profitabilität.

Integrierte Funktionen für das Management der Kundenbeziehungen

Mit den in SAP Business One integrierten CRM-Funktionen steuern Sie Ihre Kundenkontakte effizient und intensivieren die Beziehungen zu Ihren Kunden. Sie erhalten eine ganzheitliche Sicht auf Ihre Kunden und entscheiden fundiert, wo und wie Sie Ihren Service ausbauen und den Umsatz steigern. Die Kundendaten werden standardisiert und sind für befugte Mitarbeiter im gesamten Unternehmen zugänglich. Dies hilft Ihnen, die Bedürfnisse Ihrer Kunden besser zu verstehen und zielgerichtet zu handeln.

Weltweite Marktpräsenz

Wenn Ihr Unternehmen weltweit agiert, müssen Sie unterschiedlichste regionale Anforderungen erfüllen. Mit SAP Business One beherrschen Sie diese Komplexität sicher, denn unsere Software ist in 40 länderspezifischen Versionen erhältlich – jeweils angepasst an die Landessprache, die behördlichen und gesetzlichen Bestimmungen und die landesspezifische Applikationslogik. So bietet Ihnen unsere Software eine flexible Plattform für Ihr Wachstum.

Schneller und einfacher expandieren

Mit SAP Business One standardisieren Sie Prozesse und Daten unternehmensweit. Dies senkt den Kosten-, Zeit- und Arbeitsaufwand für die Anbindung neuer Tochtergesellschaften oder Geschäftsbereiche an Ihre bestehende Systemlandschaft. Unsere Software wird innerhalb weniger Wochen eingeführt. Die ergonomische, grafische Benutzeroberfläche und die intuitive Bedienung per Mausclick sorgen für einen geringen Schulungsaufwand und schnelle Benutzerakzeptanz.

Flexibel auf geänderte Anforderungen reagieren

Die Architektur von SAP Business One ist flexibel. Entsprechend einfach ist die Anpassung der Software an spezielle oder sich ändernde Anforderungen. Auch ein Ausbau der Software ist kein Problem: Fangen Sie klein an und wenn Ihr Unternehmen wächst oder neue Herausforderungen entstehen, fügen Sie einfach neue Funktionen hinzu. Sie können dazu unser Software Development Kit oder eine der mehr als 550 Add-on-Lösungen nutzen, die für SAP Business One angeboten werden.

Globaler Support

SAP Business One wird über ein engmaschiges Netz autorisierter, regionaler Partner in mehr als 40 Ländern vertrieben und gewartet. Unsere Partner kennen die geschäftlichen Gegebenheiten vor Ort und stehen Ihnen mit ihrer IT-Kompetenz bei dem Kauf, der Einführung und dem Support von SAP Business One zur Seite. Der Funktionsumfang der On-Demand- und der On-Premise-Version ist identisch. Die On-Demand-Version wird von einem SAP-Partner gehostet. Sie bezahlen nur für die tatsächliche Nutzung. Die Gebühr ist dabei von der Anzahl der Benutzer abhängig.

„Durch SAP Business One erhalten wir einen Überblick über die relevanten Informationen aus allen Unternehmensbereichen in kürzester Zeit. So erkennen wir mögliche Engpässe umgehend, reagieren direkt und vermeiden unnötige Kosten.“

Marc Rocholz, Geschäftsführer, Hüdig + Rocholz GmbH & Co. KG



www.sap.de/contactsap

CMP18138 (12/08) © 2012 SAP AG. Alle Rechte vorbehalten.

SAP, R/3, SAP NetWeaver, Duet, PartnerEdge, ByDesign, SAP BusinessObjects Explorer, StreamWork, SAP HANA und weitere im Text erwähnte SAP-Produkte und Dienstleistungen sowie die entsprechenden Logos sind Marken oder eingetragene Marken der SAP AG in Deutschland und anderen Ländern.

Business Objects und das Business-Objects-Logo, BusinessObjects, Crystal Reports, Crystal Decisions, Web Intelligence, Xcelsius und andere im Text erwähnte Business-Objects-Produkte und Dienstleistungen sowie die entsprechenden Logos sind Marken oder eingetragene Marken der Business Objects Software Ltd. Business Objects ist ein Unternehmen der SAP AG.

Sybase und Adaptive Server, iAnywhere, Sybase 365, SQL Anywhere und weitere im Text erwähnte Sybase-Produkte und -Dienstleistungen sowie die entsprechenden Logos sind Marken oder eingetragene Marken der Sybase Inc. Sybase ist ein Unternehmen der SAP AG.

Crossgate, m@gic EDDY, B2B 360°, B2B 360° Services sind eingetragene Marken der Crossgate AG in Deutschland und anderen Ländern. Crossgate ist ein Unternehmen der SAP AG.

Alle anderen Namen von Produkten und Dienstleistungen sind Marken der jeweiligen Firmen. Die Angaben im Text sind unverbindlich und dienen lediglich zu Informationszwecken. Produkte können länderspezifische Unterschiede aufweisen.

In dieser Publikation enthaltene Informationen können ohne vorherige Ankündigung geändert werden. Die vorliegenden Angaben werden von SAP AG und ihren Konzernunternehmen („SAP-Konzern“) bereitgestellt und dienen ausschließlich Informationszwecken. Der SAP-Konzern übernimmt keinerlei Haftung oder Garantie für Fehler oder Unvollständigkeiten in dieser Publikation. Der SAP-Konzern steht lediglich für Produkte und Dienstleistungen nach der Maßgabe ein, die in der Vereinbarung über die jeweiligen Produkte und Dienstleistungen ausdrücklich geregelt ist. Aus den in dieser Publikation enthaltenen Informationen ergibt sich keine weiterführende Haftung.

BRINGEN SIE IHR UNTERNEHMEN AUF ERFOLGSKURS

Die unternehmensweite Integration von Prozessen bringt Ihnen handfeste Vorteile: einen reibungslosen Geschäftsbetrieb, eine gute Zusammenarbeit im Unternehmensverbund und fundierte Entscheidungen. Ihre Unternehmenszentrale hat sämtliche Informationen im Blick, die sie zur Erfüllung ihrer globalen Aufgaben benötigt, und die kleineren Geschäftseinheiten arbeiten mit einer für sie passenden Software, die ihnen die gewünschte Flexibilität und Autonomie sichert.

Ihr Unternehmensverbund handelt als Einheit. Führungskräfte und Mitarbeiter gewinnen ein besseres Bewusstsein für das Unternehmen als Ganzes und erkennen die richtigen Maßnahmen zum Erschließen von Wachstumschancen und zur Lösung potenzieller Probleme. Die gemeinsame Sicht auf Kunden und Informationen befähigt Ihr Unternehmen zu schnellen Reaktionen auf sich ändernde Kunden- und Marktanforderungen und zu einer konsequenten Verfolgung Ihrer Unternehmensziele.

WEITERE INFORMATIONEN

Wenden Sie sich an Ihren Vertriebspartner oder besuchen Sie uns im Internet unter www.sap.de/businessone.

„Über SAP Business One binden wir externe Kunden und Partner mühelos in unsere Abläufe ein.“

Rolf Karasek, Geschäftsführer, GFG – Gesellschaft für Grün mbH



The Best-Run Businesses Run SAP™