

# SAP® Business All-in-One FÜR SONDERMASCHINENBAU

## STANDARD IM MITTELSTAND

Im Wettstreit um Marktanteile beweisen Sie sich jeden Tag aufs Neue. SAP® Business All-in-One für Sondermaschinenbau unterstützt Sie dabei. Die kompakte Mittelstandslösung ist auf Ihre Branche zugeschnitten und zum Komplettpreis erhältlich – inklusive Implementierung durch einen SAP-Partner in Ihrer Nähe.



Als Hersteller von Sondermaschinen stehen Sie unter einem enormen Wettbewerbsdruck. Angesichts internationaler Konkurrenz gilt es, neue Marktnischen möglichst frühzeitig zu erkennen und zu besetzen. Gleichzeitig erfordern kürzer werdende Innovationszyklen ein hohes Tempo bei der Umsetzung von eigenen oder kundenspezifischen Vorgaben, während gesetzliche Auflagen steigende Anforderungen an die Dokumentation und das Berichtswesen stellen. Um Ihre Geschäftsprozesse flexibel an diese dynamischen Veränderungen anpassen zu können, benötigen Sie eine IT-Lösung, die Sie bestmöglich unterstützt. SAP hat deshalb eine kompakte Mittelstandslösung entwickelt, bei der die Schlüsselprozesse Ihrer Branche bereits im Standard voreingestellt sind: SAP Business All-in-One für Sondermaschinenbau.

Die kompakte Mittelstandslösung unterstützt Ihre Prozesse vom Engineering über die Produktion bis zum Service und eröffnet Ihnen mit flexibel anpassbaren Berichten jederzeit eine klare Sicht auf Ihr Unternehmen. So können Sie vorhandene Ressourcen und Kapazitäten sicher planen und steuern. Zugleich schaffen Sie schlanke Geschäftsabläufe, mit denen Sie die Umsetzung Ihrer Kundenanforderungen in neue Produkte beschleunigen, die Kundenzufriedenheit erhöhen und den Grundstein für weiteres Wachstum legen.

### Schnell eingeführt, schneller produktiv

Die Unternehmenssoftware basiert auf dem neuesten Release von SAP ERP und lässt sich nahtlos in Ihre betrieblichen Abläufe integrieren. Je nach Anforderung setzen Sie die Lösung nach zehn bis fünfzehn Wochen produktiv ein. Und das zum Komplettpreis – mit definierten Leistungen, die auch die Implementierung durch einen qualifizierten SAP-Partner in Ihrer Nähe umfassen.

Mit Hilfe der bereichsübergreifenden Datenbasis können Vertriebsabwicklung und Projektmanagement bereits in der Angebotsphase gemeinsam planen.

Ihre Vorteile durch SAP Business All-in-One für Sondermaschinenbau:

- Flexible Unterstützung Ihrer Marktstrategie

Die kompakte Standardlösung unterstützt alle Schlüsselprozesse in Ihrem Unternehmen. Zugleich hält die Software mit Ihren Wachstumszielen Schritt, denn sie lässt sich flexibel anpassen und erweitern.

- **Transparenz auf Knopfdruck**  
Durchgängige Informationsflüsse und einfach zu bedienende Berichtsfunktionen eröffnen Ihnen eine umfassende Sicht auf aktuelle Kosten, Erlöse, Ressourcen und Kunden. Sie können fundiert und schnell entscheiden.
- **Hohe Sicherheit für Ihre IT-Investition**  
Sie behalten die Kosten unter Kontrolle und setzen auf bewährte ERP-Funktionen. Zusätzlich steht Ihnen mit SAP ein zuverlässiger Partner mit einer innovativen IT-Strategie zur Seite.
- **Kurze Projektlaufzeit**  
Die vorkonfigurierte Lösung erfordert nur minimale Anpassungen. Im Rahmen eines überschaubaren Projekts schulen Sie Ihre Mitarbeiter vom ersten Tag an und sorgen für einen reibungslosen Produktivstart.

Schnell und benutzerfreundlich einsetzbar

Die Software eignet sich besonders für mittelständische Unternehmen, die nach einer leistungsfähigen und sofort lauffähigen Komplettlösung suchen. So ist SAP Business All-in-One für Sondermaschinenbau innerhalb von nur einem Tag installiert. Für den reibungslosen Einstieg in die Software werden SAP-Tutoren zur Verfügung gestellt. Diese interaktiven Lernprogramme führen den Anwender Schritt für Schritt

in den Funktionsumfang ein. Fertige Importvorlagen erleichtern zudem die Übernahme Ihrer Stammdaten aus Excel-Dokumenten. Durch ein vordefiniertes Rollen- und Berechtigungskonzept greifen Ihre Mitarbeiter schnell und effizient auf alle relevanten Informationen und Anwendungen zu, die sie für ihre tägliche Arbeit benötigen. Das gewährleistet hohe Akzeptanz bei den Anwendern und schnelle Projekterfolge.

Geschäftsprozesse durchgängig abbilden

Die betriebswirtschaftliche Branchenlösung unterstützt Sie in Ihrem operativen Geschäft und bei Verwaltungsaufgaben. Durch ein breites Funktionsspektrum und nahtlos integrierte Daten spielen alle Prozesse automatisch und reibungslos zusammen. Im Einzelnen bildet SAP Business All-in-One für Sondermaschinenbau die Bereiche Engineering und Projektentwicklung, Vertrieb, Beschaffung und Produktion, Versand und Service sowie Rechnungswesen umfassend ab. Zusätzlichen Mehrwert schafft das integrierte Berichtswesen. Betriebswirtschaftliche Auswertungen von Lieferanten, Entwicklungskosten oder auch Rückständen sowie wichtige Unternehmenskennzahlen lassen sich in Echtzeit abrufen. Zudem können Ihre Mitarbeiter auf Grund der einheitlichen Datenbasis komfortabel zwischen ein-

Unterstützt von SAP Business All-in-One für Sondermaschinenbau nutzen Sie branchenspezifische Funktionen für überlappende Entwicklungsprozesse, die Ihre Durchlaufzeiten weiter reduzieren.

zelnen Funktionsbereichen der Software wechseln. Die benötigten Daten und Informationen stehen sofort bereit. Das sorgt für reibungslose interne Abläufe, verkürzt die Antwortzeiten bei Kundenanfragen und senkt die Kosten.

Fertigungsprojekte bereichsübergreifend planen und umsetzen  
SAP Business All-in-One für Sondermaschinenbau unterstützt Sie durchgängig bei allen Projektschritten in der Fertigung. Mit einer einheitlichen Datenbasis können Vertrieb und Projektmanagement bereits beim Angebot gemeinsam planen. Sobald ein neues

Projekt angelegt wird, sind alle Positionen im Verkaufsbeleg automatisch mit den entsprechenden Fakturaelementen verknüpft: Der Netzplan wird terminiert, die Verfügbarkeit von Komponenten und Kapazitäten geprüft, und die Bedarfe werden erzeugt. Die interaktive grafische Plantafel innerhalb von SAP ERP vereinfacht es dabei, Termine und Kapazitäten abzugleichen. Als Ergebnis lässt sich der machbare Liefertermin ermitteln und in die Verkaufsbelegposition übernehmen.

Terminabweichungen oder geänderte Liefermengen werden automatisch berücksichtigt und an den Fertigungsauftrag weitergeleitet. In der Buchhaltung lassen sich alle Auszahlungstermine und Rechnungen in einem Fakturierungsplan zusammenfassen und mit dem Projektfortschritt synchronisieren.

Kürzere Durchlaufzeiten durch „Simultaneous Engineering“  
Mit Hilfe der Software nutzen Sie branchenspezifische Funktionen für parallel verlaufende Entwicklungsprozesse.

Damit lassen sich Ihre Durchlaufzeiten weiter reduzieren. Beispielsweise können Sie Bauteile mit langen Wiederbeschaffungszeiten bereits im Vorfeld rechtzeitig bestellen. Neben dem klassischen Bedarfsplanungslauf (MRP) können Sie Material auch über den

Durchgängige Informationsflüsse und einfach zu bedienende Berichtsfunktionen eröffnen eine umfassende Sicht auf aktuelle Kosten, Erlöse, Ressourcen und Kunden.

Projektterminplan – gesteuert von den Aktivitäten – bestellen. Ein vollständiger Verwendungsnachweis hilft Ihnen jederzeit, die Bestands- und Bedarfs-situation gezielt zu analysieren und Fehlteile frühzeitig zu erkennen. Und mit dem komfortablen Änderungsdienst können Sie auch bereits freigegebene Komponenten anpassen.

Selbstverständlich unterstützt Sie die Lösung auch bei der termingerechten Lieferung. Diese lässt sich vollständig im Versand planen und steuern – einschließlich einer Exportkontrolle und der einfachen Erstellung der Exportpapiere.

Rundumbetreuung des Kunden mit Serviceleistungen  
Kundennähe beweist die kompakte Mittelstandslösung auch beim Servicemanagement. Sie unterstützt den gesamten Prozess der Abwicklung von der Montage vor Ort bis zu Service- und Reparaturaufträgen. Dabei fließen alle Rechnungsstellungen sowie Gut- und Lastschriften direkt in das integrierte Rechnungswesen ein.

Auf Veränderungen schneller reagieren  
Mit SAP Business All-in-One für Sondermaschinenbau verbessern Sie die Leistungsfähigkeit Ihrer IT und entscheiden sich für technologische Offenheit. Zugleich können Sie schneller auf Veränderungen reagieren. Denn die Software basiert auf einer skalierbaren Plattform, mit der sich nicht nur externe Anwendungen umfassend integrieren lassen. Sie ermöglicht es Ihnen, Ihre Geschäftsprozesse an veränderte Bedingungen flexibel anzupassen. So bringen Sie neue Ideen schneller auf den Markt und sichern sich langfristig entscheidende Wettbewerbsvorteile.

Finanzierung  
Um Ihnen die Einführung von SAP Business All-in-One zu erleichtern, bietet SAP ein Finanzierungsprogramm mit attraktiven Konditionen an. So behalten Sie auch bei einem engen IT-Budget den finanziellen Spielraum für weitere Investitionen.

---

## Zusammenfassung

Mit Hilfe von SAP Business All-in-One für Sondermaschinenbau bilden Sie Ihre gesamte Wertschöpfungskette lückenlos ab. Dabei sind die Schlüsselprozesse Ihrer Branche sowie umfassende Berichtsfunktionen bereits voreingestellt. Sie gewinnen mehr Prozess- und Planungssicherheit. Zugleich schaffen Sie ideale Voraussetzungen für ein effizientes Kundenmanagement. Dabei bleiben die Kosten jederzeit überschaubar, denn die kompakte Mittelstandslösung ist zum Komplettpreis erhältlich – inklusive Implementierung durch einen SAP-Partner in Ihrer Nähe.

---

## Herausforderungen

- Verkürzte Produktlebenszyklen und eine schnelle „Time-to-Market“
- Steigende Produktkomplexität
- Forderung nach steigenden Profiten bei sinkenden Margen

---

## Unterstützte Geschäftsprozesse und Softwarefunktionen

- Kunden- und Projektsicht sind miteinander verknüpft
- Betriebswirtschaftliche Prozesse, z. B. Lieferungen und Fakturierung, können aus dem Projekt heraus gesteuert werden
- Die interaktive grafische Plantafel vereinfacht den Termin- und Kapazitätsabgleich
- Bei Terminverschiebungen lässt sich die Planung automatisch anpassen
- Automatische Kalkulation der Kosten minimiert den Planungsaufwand
- Dokumentenmanagement für interne und externe Dokumente
- Verwaltung von Stücklisten- und Arbeitsplänen
- Verwaltung von klassifizierbaren Produkten über den gesamten Lebenszyklus
- Die Lieferung der Materialien zur Baustelle oder zum Kunden einschließlich der Exportkontrolle lässt sich überwachen
- Ganzheitliche Planungs- und Dispositionsverfahren
- Meilensteinfakturierung wird unterstützt
- Bedarfsplanung gemäß MRP und in Übereinstimmung mit Netzplanvorgängen
- Integrierte Beschaffungs- und Qualitätsmanagementprozesse
- Hauptbuchhaltung, Kreditoren- und Debitorenbuchhaltung, Anlagenbuchhaltung
- Flexibel anpassbare betriebswirtschaftliche Auswertungen in Echtzeit

---

## Geschäftsvorteile

- Transparente Sicht auf alle Unternehmenskennzahlen
- Vorkonfigurierte Branchenprozesse gewährleisten eine hohe Planungs- und Prozesssicherheit
- Schlanke, automatisierte Prozesse sorgen für verkürzte Durchlaufzeiten und schnelle Markteinführungen

---

## Weitere Informationen

Sie möchten mehr erfahren? Dann kontaktieren Sie uns über [www.sap.de/contactsap](http://www.sap.de/contactsap) oder telefonisch unter: 08 00/53 43 424 (gebührenfrei in Deutschland).

Weitere Informationen zu den Vorteilen von SAP-Business-All-in-One-Lösungen finden Sie im Internet unter [www.sap.de/standard](http://www.sap.de/standard).

50 089 289 (08/04)

© 2008 SAP AG.

Alle Rechte vorbehalten. SAP, R/3, xApps, xApp, SAP NetWeaver, Duet, PartnerEdge, ByDesign, SAP Business ByDesign und weitere im Text erwähnte SAP-Produkte und -Dienstleistungen sowie die entsprechenden Logos sind Marken oder eingetragene Marken der SAP AG in Deutschland und anderen Ländern weltweit. Alle anderen Namen von Produkten und Dienstleistungen sind Marken der jeweiligen Firmen. Die Angaben im Text sind unverbindlich und dienen lediglich zu Informationszwecken. Produkte können länderspezifische Unterschiede aufweisen.

In dieser Publikation enthaltene Informationen können ohne vorherige Ankündigung geändert werden. Die vorliegenden Angaben werden von SAP AG und ihren Konzernunternehmen („SAP-Konzern“) bereitgestellt und dienen ausschließlich Informationszwecken. Der SAP-Konzern übernimmt keinerlei Haftung oder Garantie für Fehler oder Unvollständigkeiten in dieser Publikation. Der SAP-Konzern steht lediglich für Produkte und Dienstleistungen nach der Maßgabe ein, die in der Vereinbarung über die jeweiligen Produkte und Dienstleistungen ausdrücklich geregelt ist. Aus den in dieser Publikation enthaltenen Informationen ergibt sich keine weiterführende Haftung.